**Уважаемые клиенты!**

Данный объект выставлен на продажу в компании Next Point Investment. Стоимость, указанная в описании окончательная, и не меняется в большую сторону. В некоторых случаях возможен торг.

Компания по Ремонтно - отделочным работам. Прибыль 116 000 руб.

Стоимость 800 000 руб.

**ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ**

**Прибыль:**  116 000 руб.

**Оборот:** 375 000 руб.

**Затраты:** 259 000 руб.

**Возврат инвестиций:** 7 мес.

**ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

|  |  |
| --- | --- |
| **Форма собственности/доля на продажу:** |  ООО, 100% |
| **Возраст компании:** |  4 |
| **Площадь (собственность/аренда):** |  - |
| **Количество сотрудников:** |  4 струдника |
| **Обязательные лицензии:** | - |
| **Место расположения:** | СПб. Центральный р-н |
| **Возможности для роста:** |  Есть. Повышать средний чек. |

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**ОПИСАНИЕ БИЗНЕСА**

Продается компания по организации и проведению ремонтных работ (квартиры, офисы, коттеджи). В основном компания ориентирована на частного заказчика с небольшим средним чеком, но периодически бывают и корпоративные заказы с чеком около 300 000 рублей.

Клиенты попадают в компанию благодаря отлаженной системе их привлечения. Есть 5 специализированных сайтов, генерирующих заявки, которые обрабатываются менеджерами по заранее отработанным алгоритмам. Когда клиент согласен работать, привлекаются рабочие на основании подрядного договора.

Данный бизнес полностью отлажен. Все процессы прописаны. Т.е. есть определенный алгоритм по которому ведется клиент от момента обращения до момента совершения сделки и после нее. Включает в себя:

- Регламенты и инструкции по работе

- Шаблоны документов

- CRM-система для удобства контроля рабочих процессов

- Портфолио выполненных объектов в виде профессиональных фотографий

- Регламенты ведения работ, техники борьбы с коррупцией на стройке

- Управленческая отчетность, позволяющая отслеживать эффективность компании в целом и каждого сотрудника в частности

- Архив аудиозаписей разговоров с клиентами

- Обученный персонал (2 менеджера на постоянной основе, в сезон могут привлекаться дополнительные сотрудники)

Собственник обязуется в течение месяца обучить нового владельца всем бизнес-процессам и организовать передачу всех дел.

Средняя маржинальность 30-35%. Количество контрактов за полгода - 70. Оборот за 2014 год - 4,5 млн, 1,4 млн. - чистая прибыль. Есть документальное подтверждение.

**Материальные активы:**  Электроинструмент для рабочих бригад, измерительный инструмент для менеджеров, планшеты

**Нематериальные активы:** Сайт, CRM-система, стандарты работы, бренд-бук, клиентская база

**Причина продажи:** Непрофильный актив

**ОТЛАЖЕННЫЙ БИЗНЕС С БЫСТРОЙ ОКУПАЕМОСТЬЮ !!!**

ВОЗНИКЛИ ВОПРОСЫ? ЗВОНИТЕ НАМ! **(812) 670-07-15** Удачи!