**Уважаемые клиенты!**

Данный объект выставлен на продажу в компании Next Point Investment. Стоимость, указанная в описании окончательная, и не меняется в большую сторону. В некоторых случаях возможен торг.

Федеральная франчайзинговая сеть в сфере развлекательного бизнеса с применением новых технологий. Прибыль 300000 руб. Стоимость 2150000 р.

**ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ**

**Прибыль:** 300 000  руб.

**Оборот:** 800 000 руб.

**Затраты:** 500 000 руб.

**Возврат инвестиций:** 11 месяцев

**ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

|  |  |
| --- | --- |
| **Форма собственности/доля на продажу:** | ООО, продажа доли |
| **Возраст компании:** | 6 месяцев |
| **Площадь (собственность/аренда):** | 25 кв.м. Аренда.  |
| **Количество сотрудников:** | 3  |
| **Обязательные лицензии:** |  |
| **Место расположения:** | 100 м от м. Адмиралтейская |
| **Возможности для роста:** | Есть. Перспективная ниша, есть возможность разработать специальное предложение для небольших городов. Возможно открыть представительства в СНГ. |

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**ОПИСАНИЕ БИЗНЕСА**

Активно развивающаяся компания по производству оборудования для станций виртуальной реальности на базе очков Oculus Rift. На сегодняшний день имеет франчайзинговую сеть из 10 представительств. Сейчас с франчайзи заключены лицензионные договоры, после регистрации коммерческого обозначения в Роспатенте будет возможно заключать договоры комерческой концессии. Весь бизнес ведется полностью "по-белому". Все финансовые показатели легко подтверждаются. Все программное обеспечение, которым пользуется компания, также лицензионное, либо разработано самой компанией. Все показатели по франчайзинговым точкам отражены в собственной CRM-системе. Проект существует 6 месяцев и имеет высокие перспективы для роста. Полностью проработана маркетинговая политика компании, есть план стратегического развития на год. На сегодняшний день ежедневно приходит около 10 заявок от потенциальных франчайзи. Все производство, доставка, техподдержка, дизайн и т.д. у компании на аутсорсинге. В штате сейчас два собственника и менеджер по работе с клиентами, которого готовят на должность генерального директора для передачи бизнеса в руки другого собственника. Нынешние собственники готовы оказывать поддержку в течение первого месяца. Также передаются все контракты со специалистами на аутсорсинге.

Фин. Показатели:

Средний оборот компании за последние 3 месяца работы - 800 000; Аренда офиса - 25 000; ФОТ - 30 000; Минимальная сумма сделки - 250 000; Себестоимость производства - примерно 55% от оборота; Себестоимость техподдержки - 5% от оборота; Фриланс, бухгалтерия, прочие расходы - 6 000.

**Материальные активы:** Собственное ПО.

|  |
| --- |
| **Нематериальные активы:**  Маркетинговая политика. Отлаженная интернет-реклама, есть сайт по продаже франшизы, есть группы в соцсетях, есть рекламные видеоролики, доступные на youtube. Сейчас у компании около 10 франчайзи, часть из которых выплачивает роялти от 2,5 до 5 % с оборота. Средний оборот франчайзи 150 000. |
|  |

**Причина продажи:** семейные обстоятельства и уход в другой, более масштабный проект.

ВОЗНИКЛИ ВОПРОСЫ? ЗВОНИИТЕ НАМ!

**(812) 670-07-15**

Удачи!